

# 黄浦区科创板科创资产构建

生成日期: 2025-10-28

对于好达电子而言，与村田的\*\*纠纷或许是上市路上重要的“拦路虎”。《科创板日报》记者注意到，2021年9月，村田再度向法院提起诉讼，认为好达电子制造、销售和许诺销售共五种型号的滤波器对其造成侵权行为。从2021年初至今，好达电子与村田已有两件\*\*诉讼，目前都在审理中尚未宣判。好达电子方面表示，公司已制定技术替代方案，并将逐步减少涉嫌侵权产品的生产和销售。出于谨慎性考虑，未来公司将不再导入涉诉产品进入客户新机型的合格原材料目录。同时，好达电子也提醒称，若未来公司在上述诉讼中败诉，且不排除后续村田就其他\*\*向公司提起新的诉讼请求的可能性。半导体的产业分工模式决定了无法完全追求全产业链国产化，在达到一定的国产化程度后还应该积极参与全球化。黄浦区科创板科创资产构建

上周，主要从事智能物流系统的研发、生产、销售的衣拿智能，主动撤回了科创板申报材料而止步科创板，此前\*披露一轮问询答复。值得关注的是，企业在IPO申报前□IPO期间，总计有近40项\*\*被提无效！衣拿智能曾在招股书（申报稿）中披露，在其申报同月，收到其8项\*\*被提起无效请求的通知，并说明正在组织相关各方准备前述陈述意见。在首轮问询答复中，企业进一步披露，在2021年1-3月，又接连收到了无效宣告请求。此时，衣拿智能被提无效的\*\*数量已高达37项，其中发明专利17项，占比已达衣拿智能发明专利总量的1/3。黄浦区科创板科创资产构建铭赛科技主要从事高精度智能点胶设备及其关键零部件的研发、生产和销售，于2021年6月获科创板受理。

不过，《科创板日报》记者注意到，2021年上半年好达电子产品的退换货率和不良率提升明显，主要系产品质量原因产生。数据显示，上半年好达电子整体退换货金额占主营业务收入6.03%，为近年来高点；经销方面，退货金额占比3.82%、换货金额占比1.27%，合计退换货率5.09%。小米对于退货的原因解释称，部分滤波器不良率超过了其可接受的不良率范围，某款滤波器不良率比较高升值1.64%；华勤方面也因好达电子部分双工器和滤波器不良率超过可接受范围而退换货处理。

2018年至2020年，公司综合毛利率分别为、、，呈现稳定上升趋势；2021年1-6月，综合毛利率为，下降的主要原因为：公司终端客户对农业装备的价格敏感度相对较高，为了让更多农户分享公司的科技产业化成果，公司致力于通过规模效应降低产品成本，在保证合理毛利的前提下实现科技平民化。公司在2020年底新品发布会制定2021款产品售价时，预计全年销量同比上升，基于规模效应将带来成本下降的预期，公司适当地降低了部分新产品的销售价格。然而，由于芯片短缺情况超出行业预期，公司旺季生产交付能力未能完全匹配实际市场订单需求，部分销售订单由于无法及时供货而流失，未实现预期的规模效应及降本效果。此外，2021年上半年全球大宗商品价格大幅上涨也使得公司电机等重要零部件成本上升。前述综合因素\*\*终导致公司2021年1-6月综合毛利率下降。

科创板的成立，为我国半导体企业在资金募集方面提供了一条有效的解决途径，对行业的发展具有划时代的意义。

考虑到或有败诉的可能性，公司也对赔偿金额和业绩影响做了测算。但好达电子向交易所申请了豁免披露，诉讼对公司未来业绩持续性影响仍需重点观察。除了业绩方面影响外，诉讼对好达电子科创属性形成考验。科创属性评价标准中，要求拟上市公司形成主营业务收入的发明专利（含\*\*\*\*）5项以上，而好达电子拥有发明专利共6项勉强过关。若公司败诉，好达电子发明专利数或将不符合上市要求。值得关注的是，在负债率\*为40%的情况下，好达电子存在频繁转贷、向控股股东拆出资金的行为。近三年，公司通过供应商博精电子、全资子公司

司瑞驿通分别合计\*\*4086万元、3.9亿元；在2018~2019年间，控股股东好达投资分别以支付土地租金、生活开支、购房等用途向好达电子拆借资金。\*\*\*发言人表示，申报和在审企业中也出现了少数企业缺乏\*\*技术、科技创新能力不足等问题。黄浦区科创板科创资产构建

随着科创板注册制的设立，国内半导体产业更将拥有跻身国际先进水平的重大机遇！黄浦区科创板科创资产构建

科创属性“三大奖项”例外指标是指企业作为“主要参与单位”或者企业的“关键技术人员作为主要参与人员，获得国家科技进步奖、国家自然科学奖、国家技术发明奖，并将相关技术运用于公司主营业务”。这一指标为企业在科创板上市提供了更多机会。上交所在判断企业是否符合这一指标时，重点关注企业的获奖情况、企业是否作为主要参与单位、企业的关键技术人员是否作为主要参与人员、企业是否将获奖技术运用于主营业务。此外，上交所还会关注企业的知识产权状况和技术先进性情况，以确定企业具备突出的科技创新能力。黄浦区科创板科创资产构建